

PROGRAMME

de la journée

Animation par Carine Rocchesani

09h15 - 09h30

Introduction de Jérôme CLARYSSE
Président du CEG

09h30 - 10h30

Erwan Devèze - Conférencier
« S'épanouir & Performer grâce aux neurosciences »

10h30 - 11h00

Pause

11h00 - 12h00

Jean-Pascal Mollet - Coach de Vente Conseil
« Mieux se connaître pour mieux vendre et mieux négocier » Méthode DISC

12h00 - 13h00

Patrick Maurice - Expert-Comptable & Cofondateur de Dougs

« Une stratégie : un cabinet »

13h00

Cocktail déjeunatoire

14h30 - 16h30

Ateliers en plénière

Atelier 1

Appréhender les quatre styles de comportement selon les quatre couleurs

Atelier 2

Lancement du DiagOp avec sa méthode associée

Pause

16h30

Fin de la journée